

INSTITUCIÓN EDUCATIVA PEDRO CLAVER AGUIRRE

ÁREA: EMPRENDIMIENTO

GRADO: SEXTO Y SÉPTIMO

DOCENTE: AUDREY GAMBOA D.

GUÍA PARA LA PRESENTACIÓN DE TALLERES DE PROMOCIÓN ANTICIPADA

- 1-Reconoce las características de una Mentalidad Emprendedora, realiza un Mapa Mental
- 2-Identifica las principales Necesidades Humanas, realiza Cuadro Sinóptico
- 3-Diferencia lo que es un Bien duradero, un Bien no duradero y un Bien de consumo.
- 4-Tiene un conocimiento claro sobre lo que es un Bien, un producto y un servicio.
- 5-Realiza un Mapa Mental, sobre los Tipos de Empresas, según el Número de Trabajadores
- 6-Realiza un Cuadro Sinóptico sobre los Tipos de Empresas que existen, según su Actividad Económica.
- 7-Reconoce la importancia del Dinero e Identifica los Tipos de Dinero que existen, realiza Un Mapa Mental.
- 8-Realiza una Actividad Práctica Emprendedora, mediante la realización de una artesanía. con material reciclado.
- 9-Elabora algunos Comprobantes de Contabilidad (factura, recibo, consignación y cheque)
- 10-Diferencia lo que es un Empleo, un Trabajo y un Emprendimiento, realiza un Cuadro Comparativo con 5 características de cada uno.
- 11-Realiza una Actividad de Reflexión sobre lo que es la Responsabilidad, las Acciones por Omisión (La Negligencia), la Obstinación y la Justicia.

BIBLIOGRAFÍA:

*CUADERNO DE NOTAS DE CLASE DE EMPRENDIMIENTO -SÉPTIMO /2024

*EDUCACIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO-NORMA Nivel D

*EDUCACIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO- NORMA Nivel E

*PLAN PARA LA FORMACIÓN Y EL EMPRENDIMIENTO- LA CIMA (F)

*PLAN PARA LA FORMACIÓN Y EL EMPRENDIMIENTO – LA CIMA (E)

*youtube.com – Videos

CRITERIOS PARA LA PRESENTACIÓN DE LAS ACTIVIDADES:

*TENER CUADERNO DE NOTAS DE CLASE AL DÍA

EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES:

1.SUSTENTACIÓN ESCRITA (30%)

2.SUSTENTACIÓN ORAL (70%)

A.G.D.

INSTITUCIÓN EDUCATIVA PEDRO CLAVER AGUIRRE

ÁREA: EMPRENDIMIENTO

GRADO: SEXTO

DOCENTE: AUDREY GAMBOA D.

GUÍA PARA LA PRESENTACIÓN DE TALLERES DE PROMOCIÓN ANTICIPADA

- 1-Reconoce la importancia del Emprendimiento para la sociedad actual
- 2-Adquiere conocimientos e Identifica las características de un Mapa mental
- 3-Explica mediante un Mapa Mental en que consiste LA MOTIVACIÓN y en que
Consiste LA DESMOTIVACIÓN.
- 4-Reconoce la importancia del Cuadro Sinóptico, como Herramienta de Aprendizaje
- 5-Realiza un Cuadro Sinóptico sobre “EL LIDERAZGO” con las características de un LÍDER
Y las características de un JEFE.
- 6-Realiza un Mapa mental con las características de una persona Proactiva y las de una
persona Reactiva.
- 7-Reconoce la diferencia, entre lo que es Trabajo en Grupo y Trabajo en Equipo, realiza
Un Cuadro Comparativo.
- 8-Diferencia algunos tipos de Clientes: Cliente Interno? Cliente Potencial? Cliente fiel?
Cliente altamente satisfecho? Cliente Inactivo?
- 9-Realiza una actividad práctica emprendedora, mediante la realización de una artesanía
con material reciclado.
- 10-Adquiere conocimientos sobre lo que es un compromiso e Identifica los Tipos de
Compromisos.

11-Reconoce la importancia de LA PLANEACIÓN en todas las áreas de la vida e identifica los tipos de planes (Realiza un Cuadro Sinóptico)

12.Adquiere conocimientos sobre el origen del dinero e identifica la moneda de 20 Países.

BIBLIOGRAFÍA:

*CUADERNO DE NOTAS DE CLASE DE EMPRENDIMIENTO SEXTO/2024

*EDUCACIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO-NORMA Nivel D

*EDUCACIÓN PARA EL EMPRENDIMIENTO- NORMA Nivel E

*PLAN PARA LA FORMACIÓN Y EL EMPRENDIMIENTO- LA CIMA (F)

*PLAN PARA LA FORMACIÓN Y EL EMPRENDIMIENTO – LA CIMA (E)

*youtube.com – Videos

CRITERIOS PARA LA PRESENTACIÓN DE LAS ACTIVIDADES:

*TENER CUADERNO DE NOTAS DE CLASE AL DÍA

EVALUACIÓN DE LOS APRENDIZAJES:

1.SUSTENTACIÓN ESCRITA (30%)

2.SUSTENTACIÓN ORAL (70%)

A.G.D.